

Introduzione

Settore bancario

ndustria chimica

Prodotti di consumo

Settore sanitario

High tech ed elettronica

Macchinari e componenti industriali

Settore assicurativo

Prodotti industriali

Settore pubblico

Vendita al dettaglio

Settore dello sport e dell'intrattenimento

Viaggi e trasporti

VELUX

Aprire la finestra delle opportunità per migliorare performance e risultati con le soluzioni SAP®

Tutti meritano di godere della luce del sole e dell'aria fresca. Per farne una realtà, Villum Kann Rasmussen ha costruito quella che si può definire un'azienda "modello". Ha voluto che VELUX A/S diventasse il modello con cui tutti gli altri devono confrontarsi. Oggi i proprietari di abitazioni di tutto il mondo si affidano agli abbaini e ai lucernari di VELUX per ottenere soluzioni flessibili che permettano un maggiore ingresso della luce del sole, anche sui tetti considerati in passato come non idonei per questo tipo di installazioni.

VELUX ha fatto molta strada dalla decisione di stabilire "un'unica versione dei fatti" per i dipendenti, alla sua condivisione. Per Anders Reinhardt, responsabile di business intelligence (BI) presso VELUX, ciò significa permettere agli utenti di lavorare con i dati e creare nuovi report senza contattare l'IT. Per raggiungere questo obiettivo grazie ad una soluzione di BI agile, l'azienda si è rivolta alla piattaforma di BI SAP® BusinessObjects™ con l'applicazione SAP Business Warehouse powered by SAP HANA®.

Azienda VELUX A/S | Sede centrale Hørsholm, Danimarca | Settore Prodotti industriali | Prodotti e servizi Abbaini, lucernari modulari, schermi solari e tapparelle | Dipendenti 10.000 | Fatturato €2.4 miliardi







www.velux.com



Introduzione

Settore bancario

ndustria chimica

Prodotti di consumo

Settore sanitario

High tech ed elettronica

Macchinari e componenti industriali

Settore assicurativo

Prodotti industriali

Settore pubblico

Vendita al dettaglio

Settore dello sport e dell'intrattenimento

Viaggi e trasporti

VELUX

Obiettivi

- Accelerare la pianificazione aziendale e allontanarsi dal budgeting annuale
- Supportare la visione aziendale di "un'unica versione dei fatti" per i dipendenti, implementando una soluzione di pianificazione aziendale centralizzata e integrata con il data warehouse dell'azienda
- Prevedere quali prodotti hanno un forte potenziale di fallimento e chiarire l'impatto sui risultati finanziari dell'azienda
- Stabilire "un'unica versione dei fatti" per i dipendenti, archiviando tutti i dati importanti in un data warehouse centrale e facilmente accessibile
- Stabilire una business intelligence (BI) agile nell'intera azienda, permettendo agli utenti di lavorare con i dati e pubblicare nuovi report senza l'aiuto dell'IT

Risoluzione

- Utilizzo del software SAP® Data Services per inserire i dati dall'intero business nel data warehouse
- Migrazione dell'applicazione SAP Business Warehouse (SAP BW) sulla piattaforma SAP HANA® per accelerare l'elaborazione di grandi quantità di dati
- Aggiornamento all'ultima release della piattaforma di BI SAP BusinessObjects™ per accedere a nuove funzionalità e interfacce utente migliorate e per integrare più saldamente gli strumenti di front-end, per un'esperienza dell'utente ancora più semplice
- Selezione dell'applicazione SAP Business Planning and Consolidation supportata da SAP HANA per le solide funzionalità di pianificazione aziendale e di previsione in progress
- Implementazione del software SAP Predictive Analytics con visualizzazioni del software SAP Lumira per incorporare funzionalità analitiche più avanzate nel settore finanziario e nelle altre aree aziendali









Introduzione

Settore bancario

nductria chimica

Prodotti di consumo

Settore sanitario

High tech ed elettronica

Macchinari e componenti industriali

Settore assicurativo

Prodotti industriali

Settore pubblico

Vendita al dettaglio

Settore dello sport e dell'intrattenimento

Viaggi e trasporti

VELUX

Vantaggi

- Importante miglioramento nell'accettazione da parte degli utenti e nell'adozione della piattaforma di Bl nell'intera azienda come conseguenza di una significativa riduzione dei tempi di inattività, anche per le attività più complesse
- Maggiore semplicità grazie a interfacce utente potenziate e migliori funzionalità self-service
- Tempi di risposta coerenti di 4-5 secondi per le query di reporting, grazie a SAP BW powered by SAP HANA
- Aumento del 300% dell'utilizzo degli strumenti di BI negli ultimi tre anni
- Pianificazione mensile più precisa con previsioni in progress
- Migliore capacità di prevedere i fallimenti dei prodotti per un miglior servizio clienti e controllo delle implicazioni finanziarie
- Più tempo per discutere i piani aziendali, le strategie e le stime con l'alta dirigenza, grazie a una riduzione del tempo necessario per il consolidamento dei dati per la pianificazione e i reporting mensili ripetitivi

- Accesso più rapido alle informazioni e maggiore facilità di preparazione dei materiali necessari per gli addetti alle vendite durante le riunioni con i clienti
- Monitoraggio ottimizzato delle performance aziendali da parte dei dirigenti con l'uso dei cruscotti

Piani per il futuro

- Aumentare l'utilizzo degli strumenti di BI fino al 180% entro il 2015
- Puntare all'esplorazione dei dati e al software SAP Lumira come passo successivo nell'evoluzione di un reporting agile
- Permettere agli utenti aziendali di combinare il quadro generale, i dettagli granulari e creare visualizzazioni con pochi clic
- Analizzare i dati finanziari, come l'utile lordo, utilizzando le visualizzazioni di SAP Lumira per svelare la coerenza dei dati precedentemente nascosti







