

How HANA changes SAP Business Suite - *New scenarios on SoH*

Dr. Uwe Grigoleit

Global head of Business Development Suite on HANA and HANA Applications

SAP

SAP HANA COUNCIL

31 октября 2014 г., Москва

Complexity – The most intractable CEO challenge

70 %

say complexity is increasing costs

Bain 2005 Survey

50 %

are unsure who is accountable

Economist 2010

40 %

worry whether their organization can keep pace

McKinsey Study 2013

90 %

say business is growing more complex

Economist 2010

Complexity built up over decades limits the ability to innovate; radical **simplification** is needed to unlock the potential.



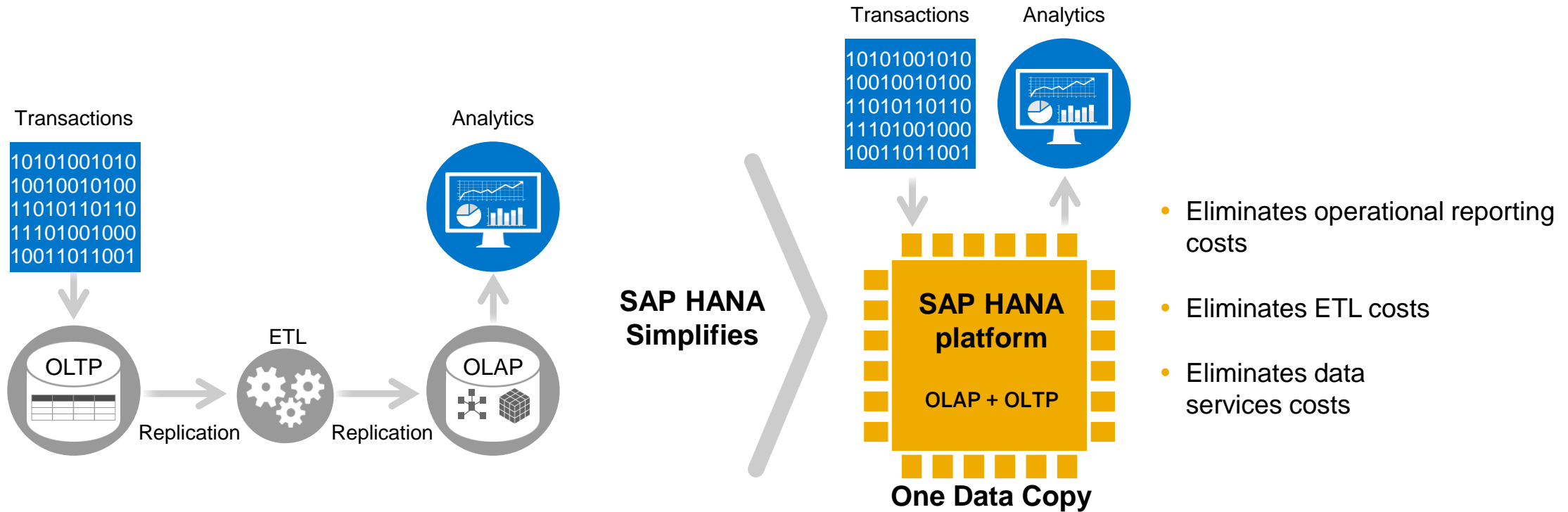
“

40% executives **worry that their organizations will not keep pace** with technology change and lose their competitive edge.

”

– McKinsey study, 2013

Combining transactions and analytics on a single in-memory platform



Typical results

6x Faster financial consolidation
– Statoil

94% Faster average queries
Engen Petroleum Ltd.

–

50% Improvement in return on revenue
– Concho Resources

57% Reduction in time to generate reports (i)

60% O&G companies using big data for geo-physical modeling, demand forecasting & equipment maintenance (ii)

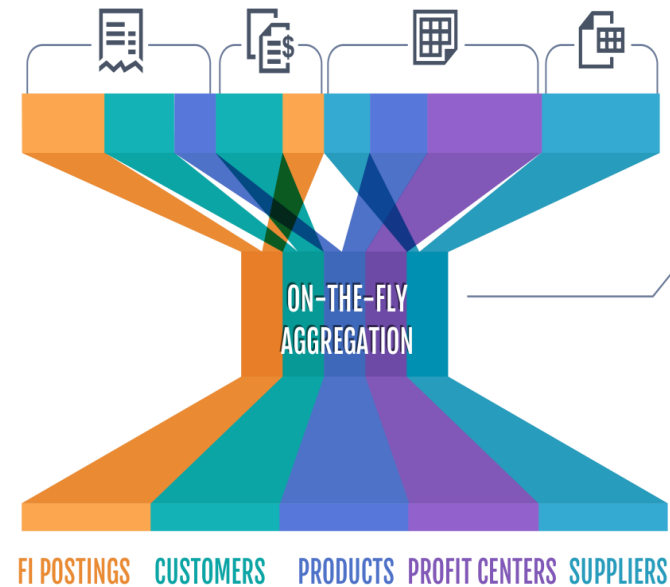
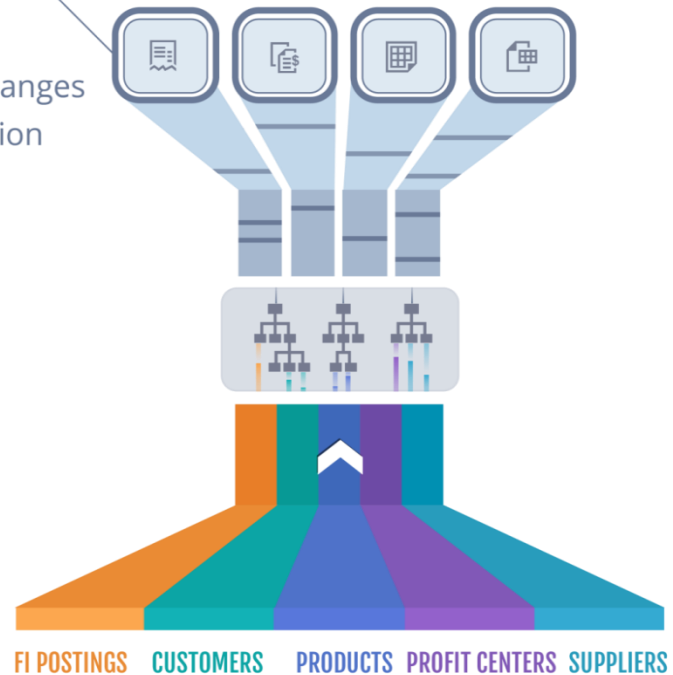
75% % of people in an organization having access to analytics by 2020x (iii)

Sources

i. SAP Performance Benchmarking; ii. Bloomberg; iii. Nucleus Research

Dramatic Simplification of the ERP

Static pre-defined aggregates cannot handle structural changes within the organization



Dynamic, on-the-fly reporting enables analysis & simulation of organizational changes. Impact analysis is immediately available

Tangible Business Benefits enabled by Simplification and new dimension of speed – example Finance



55 days
To implement and go-live

>500 hours
Cut from financial closing process

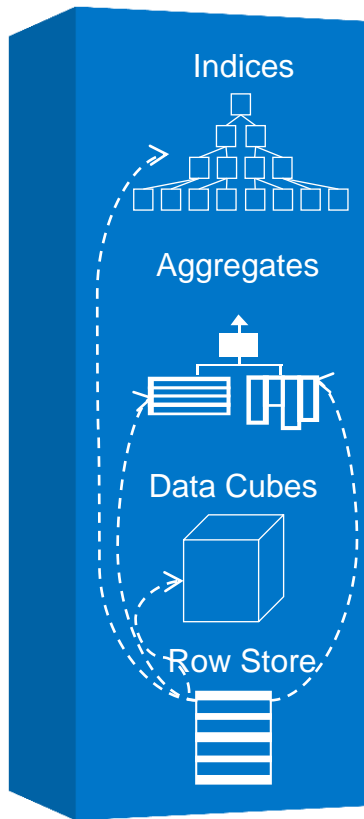


50%
Faster Runtime for foreign currency revaluation*

>65%
Faster financial close processes

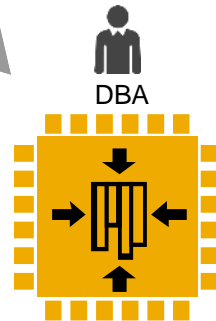
Less storage and database administration costs with a single copy of the data

SAP Business Suite
on Any DB



70 to 90%
Data Footprint
Reduction

SAP Business Suite
on HANA



Up to 3x data footprint reduction


by eliminating aggregates, indices and abolishing data duplication for operational reporting (row / column store)

Additional 4x data footprint reduction

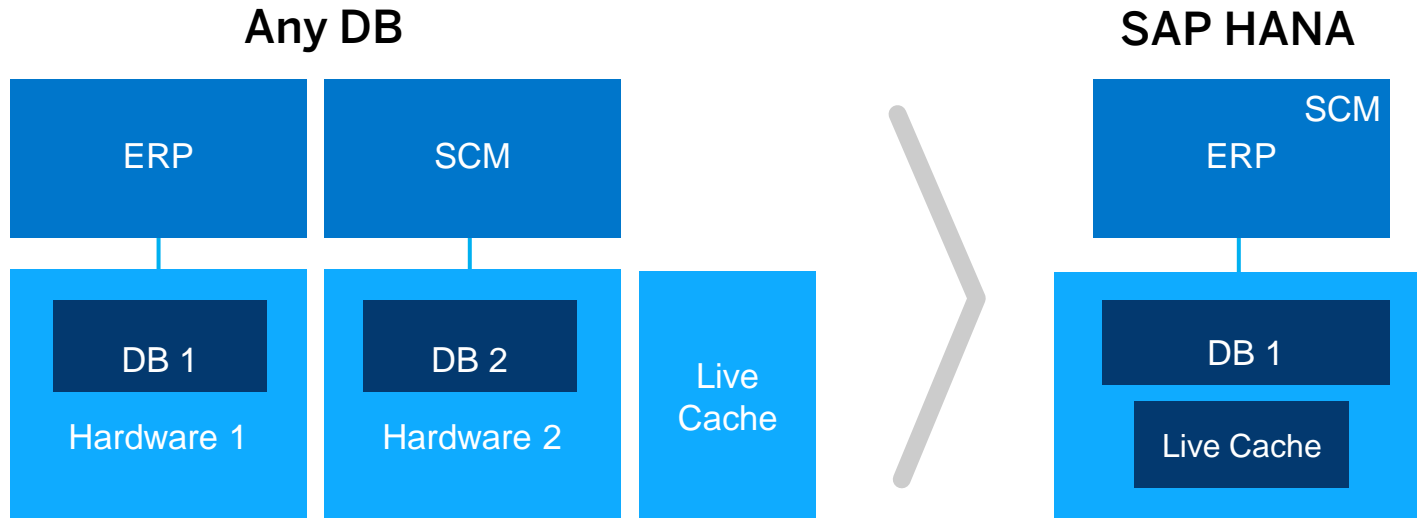
through advanced in-memory columnar compression

Reduction in database administration

effort required for tuning, backup and recovery

<p>itelligence</p> <p>72% reduction in DB size 350GB to 98GB</p> <p>70% performance improvement of long processes</p>	<p></p> <p>70% reduction in DB size 750GB to 22GB</p> <p>3 million skills and qualifications managed by SAP HANA</p>	<p>SAP</p> <p>70% reduction in DB size 6.2TB to 1.8TB</p> <p>5,000 unused custom code retired</p>	<p>JOSKIN</p> <p>83% reduction in DB size after moving to SAP HANA</p> <p>86% faster backups 5 hours to 40 minutes</p>
--	---	--	---

Reducing number of servers with co-deployment options



Lower TCO

Co-deploy Business Suite components on one application server

Integrate reporting

Allow cross-schema reporting across the SAP HANA database

Improve service levels

Less system administration and simplified recovery actions

75% reduction

in new system interfaces to be developed

50% reduction

in maintenance for new interfaces



potential of €1.3 million savings through IT benefits of SAP HANA platform

Simpler and more agile

IT landscape and business processes

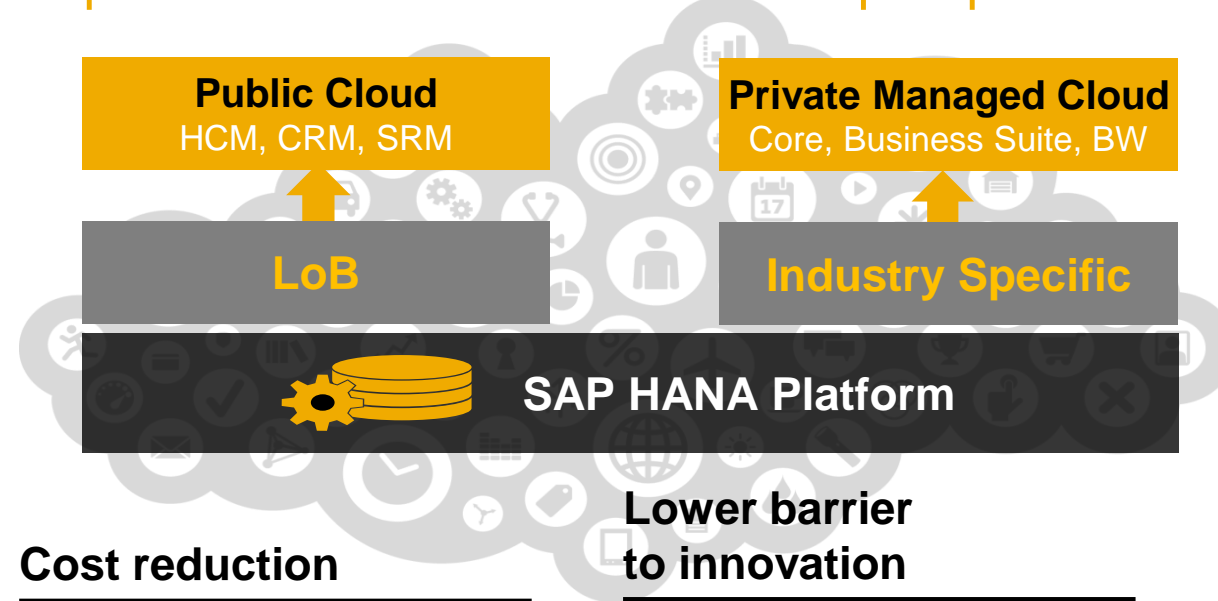


Leverage the SAP HANA platform to transform and simplify the entire SAP solution landscape

SAP Cloud

Rapidly deploy on-shore, off-shore, globally, across your value chain

Reach your workforce, your partners and consumers at the pump



Shorter time to value

Cost reduction

Lower barrier to innovation

Scalability

Typical results

40%

Greater ability to utilize Big Data to gain insights with a well-established analytics and data-modeling (i)

30%

Lower total cost of ownership (TCO) over on premise across industries (ii)

51%

Of total savings realized in the first year across industries (i)

16%

Of companies have a 360-degree view of their customers (i)

39%

Higher operating effectiveness with ability to monitor business in real-time (i)

90%

Improvement in implementation time across industries (ii)

Sources

i. SAP Performance Benchmarking; ii VMS AG SAP Managed Cloud as a Service (MCaaS); July 2014

A New User experience

Applying the Fiori design principles to the SAP Business Suite experience



Responsive

Bringing together transactions and analytics to close the gap between insight and action

Personalized

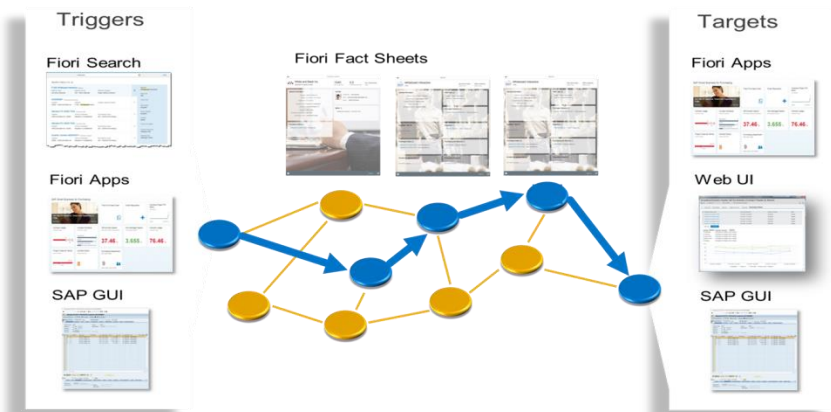
Offering personalized role-based tailored KPIs, actionable insights, news feeds and tasks

Seamless

Delivering the same real-time insights and user experience across desktops, mobiles and tablets

Beautiful

Combining simplicity, easy of use, and functionality with a completely reimagined user interface



Asked by multiple users for **more and more** HANA empowered solutions



Significantly improved user experience, delighted end users driving efficiency

Easy to use interface like Facebook



Latest sensor-based technology combined with SAP HANA software push limits of player potential

SAP Business Suite on HANA – Customers

in 38 countries



>50% through Partners
86 active Partners



>1500
Customers
>170 live

in all 26 Industries



in Small, Medium & Large Companies

33%

60%

7%



<100 users



100 - 10,000 users



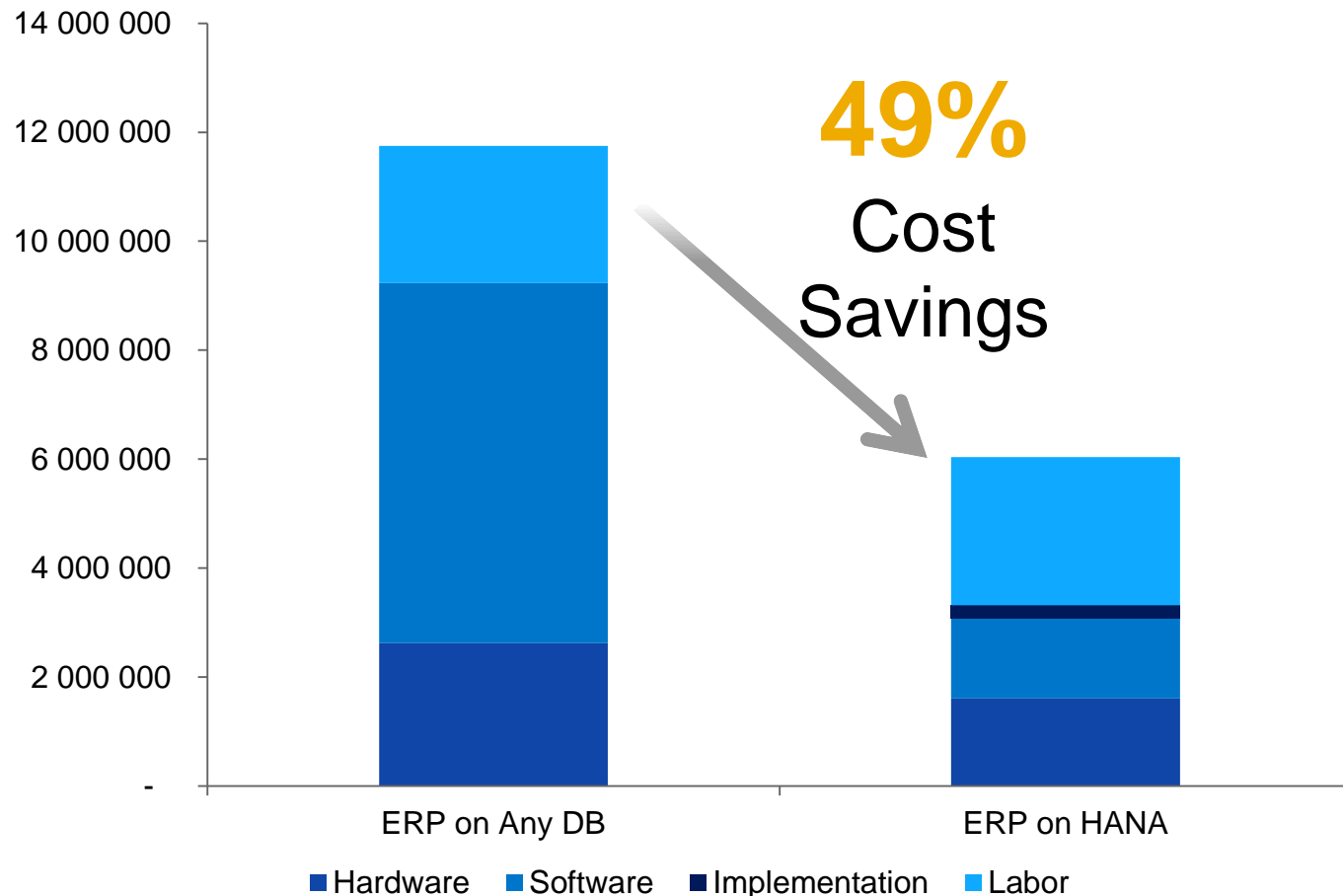
> 10,000 users

23 in HANA Enterprise Cloud (HEC)

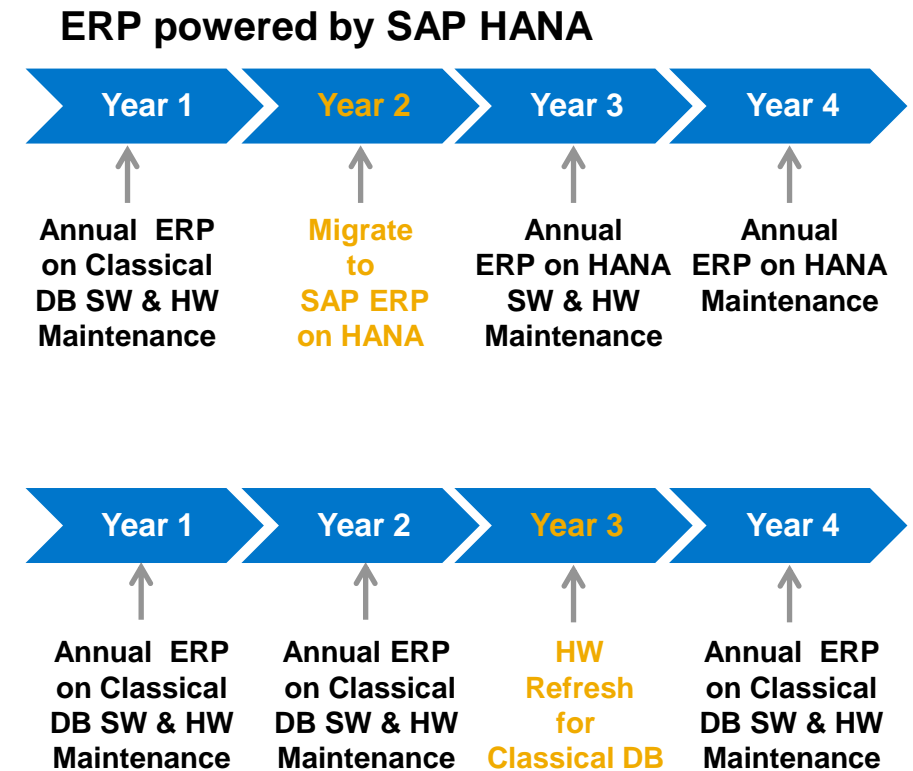
Спасибо за внимание!

Forrester projects 49% TCO reduction over 4 years by migrating SAP ERP to SAP HANA compared to HW refresh on Classical DB

4 Year NPV TCO Comparison



Forrester Model Assumptions





© SAP AG или аффилированная компания SAP, 2014 г. Все права защищены.

Любая часть данной публикации может быть воспроизведена или передана в какой-либо форме и с какой-либо целью только после получения разрешения SAP AG или аффилированной компании SAP.

SAP и другие упомянутые здесь продукты и сервисы SAP, а также их логотипы являются торговыми марками или зарегистрированными торговыми марками SAP AG (или аффилированной компании SAP) в Германии и других странах. Ознакомьтесь с информацией по адресу <http://global12.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx> для получения дополнительной информации о торговых марках и других замечаний.

Некоторые решения, предлагаемые SAP AG и ее дистрибуторами, включают компоненты запатентованного программного обеспечения других поставщиков программного обеспечения.

Национальные спецификации продуктов могут отличаться.

Эти материалы предоставлены SAP AG и аффилированными компаниями SAP исключительно в информационных целях, без заявлений и каких-либо гарантий, и SAP AG и аффилированные компании SAP не несут ответственности за ошибки или пропуски в этих материалах. Единственными гарантиями на продукты и услуги SAP AG и аффилированных компаний SAP являются гарантии, изложенные в договорных гарантийных документах (если имеются) к таким продуктам или услугам. Ни одно из положений настоящего документа не может рассматриваться как дополнительные гарантийные обязательства.

В частности, SAP AG и аффилированные компании SAP не принимают на себя обязательств заниматься любым видом деятельности, указанным в данном документе, а также разрабатывать и выпускать на рынок продукты с указанными функциональными возможностями. Настоящий документ, любая связанная с ним презентация и стратегия SAP AG и аффилированных компаний SAP, а также возможные в будущем разработки, продукция и (или) платформы, направления и функциональность могут в любой момент времени быть изменены компанией SAP по любой причине без дополнительного уведомления. Информация, содержащаяся в данном документе, не является договорной обязанностью или правовым обязательством поставить какие-либо материалы, код или функциональные возможности. На все прогнозные заявления могут влиять риски и неопределенности, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов от ожидаемых. Рекомендуется не полагаться на эти прогнозные заявления полностью: они справедливы лишь на тот момент, когда они были сделаны, и на них не следует опираться при принятии решений о покупке.